



Universidad
Icesi



Certificación en

Neuroliderazgo y Equipos Comerciales

**Lidera con mente, inspira con propósito:
transforma tu impacto comercial**

**Horas: 48 | Modalidad: Online en vivo
+ un encuentro presencial**



La Certificación en Neuroliderazgo y Equipos Comerciales te prepara para liderar con inteligencia emocional, estrategias basadas en neurociencia y un enfoque en la gestión de equipos de alto desempeño. A través de herramientas innovadoras, aprenderás a influir en el comportamiento, fomentar la motivación y construir entornos colaborativos que impulsen resultados comerciales sostenibles, incluso en contextos desafiantes o de cambio constante.

Por qué estudiar nuestra Certificación:

En un entorno empresarial cada vez más dinámico y competitivo, la capacidad de liderar de manera estratégica y efectiva se ha convertido en un factor diferenciador clave. Este curso es importante porque combina las últimas investigaciones en neurociencia aplicada al liderazgo con estrategias prácticas para construir y gestionar equipos comerciales de alto desempeño. Esto permite a los participantes desarrollar habilidades de autogestión, influencia y motivación, fundamentales para enfrentar desafíos, retener talentos valiosos y alcanzar metas comerciales de manera sostenible. En un mercado donde la adaptabilidad, la innovación y el bienestar son esenciales, este curso ofrece las herramientas necesarias para liderar con impacto.





Universidad
ICESI

Con nuestra Certificación Estarás en capacidad de:



Desarrollar una mentalidad de liderazgo de alto desempeño con la habilidad de motivar y gestionar cambios.



Aplicar herramientas de promoción y evaluación para gestionar equipos, previniendo la fuga de talentos, el bajo rendimiento y generando un ambiente de confianza.



Aplicar técnicas neurocientíficas de motivación y evaluación para mantener altos niveles de compromiso y crear un entorno positivo que potencie los resultados comerciales.



Construir equipos comerciales sólidos y comprometidos, alineados al logro de metas estratégicas, fomentando el sentido de pertenencia y la colaboración para alcanzar el éxito de manera sostenible.



Universidad
ICESI

Dirigido a:

Si deseas liderar con influencia, gestionando equipos de alto desempeño y aplicando neurociencia para potenciar sus resultados comerciales, en un mercado dinámico y altamente competitivo, donde la tecnología y el cambio constante son factores clave para el éxito.

Certificación:

Si el estudiante desea continuar con el posgrado de la Universidad Icesi, tendrá la opción de homologar 4 créditos académicos, en la Especialización en Gerencia Comercial. Lo anterior, tendrá una vigencia de 3 años, una vez haya culminado la certificación. Todo esto, sujeto a admisión y ajuste de matrícula financiera.

Para lograr la certificación, el estudiante:

- Deberá contar con una asistencia del 80%.
- Aprobar el 70% de las actividades y talleres desarrollados durante la certificación.





Universidad
ICESI

Contenido de la Certificación:

Módulo 1:

Neurociencia del Liderazgo
(24 horas)

- Autogestión y Neuroliderazgo.
- Mentalidad de Alto Desempeño Comercial.
- Gestión de la Neuroquímica Emocional.
- Gestión del Cambio.

Módulo 2:

Equipos de Alto Desempeño
(24 horas)

- Gestión del talento.
- Estrategias de motivación, retención y compensación.
- Mentalidad de los equipos de alto desempeño.
- Coaching y Mentoring para el liderazgo.



Universidad
ICESI

Docentes:

JUDY GONZÁLEZ

Experta en Neurociencia Cognitiva Aplicada, entrenadora de alto rendimiento y especialista en Mindset, con más de 15 años de experiencia como consultora y formadora corporativa. Ha trabajado en el desarrollo de equipos de alto desempeño y líderes responsables, aplicando principios de neurociencia para potenciar el rendimiento y el liderazgo. Su trayectoria incluye la asesoría y participación en juntas directivas de organizaciones sin ánimo de lucro, así como la gestión de programas de inclusión socioeconómica en cinco países de América Latina: Colombia, Perú, México, El Salvador y Guatemala. Además, ha establecido alianzas estratégicas con diversos actores, incluidos funcionarios gubernamentales, instituciones financieras y agencias internacionales. Su enfoque se centra en el desarrollo del talento humano y la creación de valor compartido.

MAURICIO MONROY

CEO de Up Potential Consulting
Magíster en Mercadeo, Universidad Icesi

Cuenta con amplia experiencia en cargos de gerencia en áreas de Ventas, Trade Marketing y Entrenamiento en compañías transnacionales del sector farmacéutico y en productos de consumo masivo. Como consultor ha formado en Ventas, Estrategia y Gestión del Aprendizaje a más de 9.500 personas en compañías de diferentes sectores, equipos para más de ocho países y a más de 350 empresarios.



Obtén más información

mercadeoeducontinua@icesi.edu.co
+57 313 4875121

Universidad Icesi, Calle 18 No. 122 -135 Cali - Colombia
www.icesi.edu.co

Encuétranos como Universidad Icesi en:

