



Diplomado en:

Gestión de los **Negocios Internacionales**

Recibe una **formación integral y actualizada** en todos los aspectos clave para llevar a cabo **procesos de internacionalización con éxito.**

Horas: 92 | Modalidad: Online en vivo



UNIVERSIDAD

ICESI

TU FUTURO A OTRO NIVEL

¡Imagina avanzar en tu carrera con nuestro Diplomado en Negocios y Comercio Internacional! Aquí obtendrás una formación integral y actualizada en todos los aspectos clave para llevar a cabo procesos de internacionalización con éxito. Este Diplomado está diseñado para complementar tus habilidades empíricas y despertar tu interés en el comercio exterior, proporcionándote conocimientos prácticos que marcarán la diferencia en tu trayectoria profesional.

Por qué estudiar nuestro Diplomado:

Este Diplomado te brindará, de manera muy completa, los recursos y saberes básicos necesarios para llevar a cabo negociaciones internacionales, y te permitirá conocer, en todo su contexto, las obligaciones que se deben cumplir para lograr exportaciones e importaciones efectivas. Al finalizar este Diplomado, contarás con una visión más clara del funcionamiento de los negocios en el ámbito global. En muy poco tiempo adquirirás los instrumentos que se requieren para completar las transacciones en los mercados mundiales que, si bien son complejos, también te brindarán grandes beneficios, si sabes sacar provecho de ellos.





Con nuestro Diplomado **Estarás en capacidad de:**



Analizar las implicaciones de los acuerdos comerciales internacionales en el ámbito económico colombiano.



Interpretar los entornos jurídico y económico sobre legislación aduanera y cambiaria en Colombia.



Identificar los criterios de certificados de origen, que permitan acceder a beneficios teniendo en cuenta los Tratados de Libre Comercio vigentes.



Conocer y aplicar los procedimientos del régimen de importación y exportación en Colombia.



Conocer y aplicar las principales técnicas de negociación.



UNIVERSIDAD
ICESI

TU FUTURO A OTRO NIVEL

Dirigido a:

Emprendedores, empresarios, importadores y exportadores, estudiantes de carreras de Administración de Empresas, Economía, Comercio exterior, Finanzas, Relaciones Internacionales, Contaduría y programas afines.

Modalidad:

Esta certificación se desarrollará en la plataforma de Icesi, en dos sesiones semanales de cuatro horas cada una: Los viernes de 6:00 p.m. a 10:00 p. m. y los sábados de 8:00 a.m. a 12:00 p.m.

Los cambios eventuales que se puedan presentar frente a la programación inicial (fechas, horarios, docentes) serán informados oportunamente a los estudiantes.



Contenido del Diplomado:

Módulo 1:

Gerencia de los negocios internacionales

Los participantes aprenderán sobre el desafío del mercado global para empresas colombianas, explorando estrategias de internacionalización y adaptación de la mezcla de mercadeo. Se abordará el concepto de negociación, incluyendo objetivos, modelos y estilos, desarrollando competencias para negociar con éxito en contextos interculturales.

Módulo 2:

Normas de origen y acuerdos comerciales

Los participantes aprenderán sobre las normas de origen y requisitos específicos en tratados comerciales, identificando y aplicando estos requisitos para aprovechar los beneficios de los acuerdos. Se proporcionará orientación sobre cómo tramitar en línea la declaración y el certificado de origen para cumplir con las regulaciones aduaneras y facilitar el comercio internacional.

Módulo 3:

Legislación aduanera

Este módulo se enfoca en explicar las normas y requisitos de origen, identificar requisitos específicos según tratados comerciales y tramitar en línea declaraciones juramentadas y certificados de origen.

Módulo 4:

INCOTERMS 2020

Los participantes abordarán de manera exhaustiva los términos comerciales internacionales utilizados en contratos de compraventa de mercancías. Los participantes explorarán en detalle cada Incoterm, comprendiendo sus responsabilidades y riesgos asociados en cuanto a la entrega de la mercancía, los costos y la documentación requerida. Además, se analizarán casos prácticos y situaciones reales para una mejor comprensión y aplicación de los Incoterms en el contexto del comercio internacional actual.

Módulo 5:

Logística internacional de impo y expo

Los participantes explorarán la cadena de distribución física internacional, identificarán los operadores de comercio exterior en Colombia y comprenderán la estructura logística del país. Además, aprenderán sobre los medios de transporte, tipos de empaque y embalaje, así como el proceso de contratación de fletes internacionales, incluyendo courier. Se abordarán también las principales controversias en la negociación de fletes y se analizarán competitivamente los costos de importaciones y exportaciones.



Módulo 7:

Derecho y contratación internacional

Los participantes explorarán la cadena de distribución física internacional, identificarán los operadores de comercio exterior en Colombia y comprenderán la estructura logística del país. Además, aprenderán sobre los medios de transporte, tipos de empaque y embalaje, así como el proceso de contratación de fletes internacionales, incluyendo courier. Se abordarán también las principales controversias en la negociación de fletes y se analizarán competitivamente los costos de importaciones y exportaciones.

Módulo 8:

Régimen cambiario

El módulo de Régimen Cambiario proporciona una comprensión del régimen cambiario colombiano y los métodos de pago internacionales. Se enfoca en interpretar situaciones específicas en los mercados de divisas, formular procedimientos para la conversión de moneda y aprovechar desequilibrios cambiarios. Además, se analizan fuentes de financiación y se evalúan los costos de instrumentos de cobertura cambiaria para optimizar la gestión financiera en el comercio internacional.

Módulo 9:

Seguridad en la cadena de suministro

El módulo de Seguridad en la Cadena de Suministro proporciona una comprensión integral de la seguridad en el comercio exterior. Los participantes aprenderán a realizar análisis estratégicos, detectar actividades sospechosas en la carga, identificar prácticas de seguridad y promover mejoras. Se explorarán iniciativas internacionales de seguridad, como el operador económico autorizado y la norma ISO 28000.

Certificación:

Se le entregará un certificado de asistencia si cumple con 80% del total de horas del programa.

Docentes:



CARLOS ESPÍNOLA

- Fundador y director de Espíndola International Consultants, junio de 2001 hasta la fecha.
- Socio de Baker & Mckenzie, Colombia, 2000-2001.
- Director y fundador de Espíndola Abogados, 1979-2000.
- LI.M. Master of Laws, Tulane University School of Law, New Orleans, U.S.A., 1.977.
- Doctor en Jurisprudencia, Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario, Bogotá, 1.976.

- Presidente Ejecutivo de la Asociación de Empresas Seguras – 1998-Actual.
- Gerente de protección de Recursos / Gerente comercial de MAC S.A. – 1992- 2001.
- Oficial subalterno – Ejercito Nacional de Colombia – 1984 – 1992.
- MBA – Universidad Villanueva – España.
- Especialización en Gerencia de Logística – ICESI – Colombia.
- Administrador de Empresas – ICESI – Colombia.
- Especialista en Inteligencia Militar – ESICI – Colombia.
- Profesional en Ciencias Militares – Escuela Militar del Ejercito – Colombia.



CARLOS EDUARDO FARFÁN

Docentes:



**FABIÁN ANDRÉS
MEJÍA ESPINAL**

Fabián A. Mejía Espinal, DBA. Doctor of Business Administration UCIMEXICO, Trainer Acreditado y Certificado en Incoterms® 2020 por la ICC Colombia, Magíster en Logística Integral y Administrador Empresarial. Ha ocupado cargos directivos en comercio exterior y logística internacional.

Actualmente asesor en Comercio Exterior, Mercadeo Internacional y Logística Internacional para empresas internacionales y nacionales como Productos Differ SAS, Maticex Vital SAS, Earth'S Healing Colombia S.A.S, Wellness & Healthy Life INC. (EE. UU.), HACCI Panamá, SIDECOMEX Agencia de Aduanas, Inspecciones & Logística de Occidente SAS, Distribuidora 2D, entre otras.

Profesor y conferencista a nivel nacional e internacional en diferentes gremios y universidades.

- Ex-Oficial de la Armada Nacional.
- Especialista en Derecho Comercial y Candidata al Título de Magister en Derecho Empresarial de la Pontificia Universidad Javeriana de Cali (dic 2024).
- Directora del Departamento Marítimo y Portuario de Hurtado, Gandini, Davalos Abogados.
- Actualmente consultora de la OIT para el estudio de brechas en materia de legislación laboral marítima Convenio MLC2006 sobre condiciones mínimas para el trabajo a bordo de buques.
- Presidente del Capítulo de Colombia de Women's International Shipping & Trading Association, WISTA.
- Secretaria General de la Asociación Colombiana de Derecho Marítimo – ACOLDEMAR.



GLORIA HURTADO LANGER

Docentes:



**JULIANA ANDREA
QUINTERO FORERO**

- Gerente Comercial Unidad Transaccional Empresas – Bancolombia (2019 – actualmente).
- Ejecutiva de Moneda Extranjera Banca Personas y Pymes – Bancolombia (2012-2019).
- Asesora Comercio Internacional – Bancolombia (2006-2012).
- Profesional en Finanzas y Negocios Internacionales - Universidad Santiago de Cali, Cali (2010).
- Master en Negocio Bancario y Agente Financiero - Universidad Alcalá de Henares, Madrid (2013).

- Smurfit Kappa- Carton de Colombia S.A- Corporate Legal Advisor (2 Años).
- Hurtado&Gandini Abogados - Senior Associate. (8 años).
- LLM (2024- en curso)- Northwestern University Pritzker School of Law.
- Business Certificate- IE University.
- Maestría en Derecho (2019-2021)-Universidad Icesi.
- Especialización en Derecho Tributario (2019- 2020)-Universidad Icesi.
- Especialización en Derecho Comercial (2017-2018) - Universidad Externado de Colombia.
- Abogado (2011 2016)- Universidad Icesi.



**MARÍA CAMILA
VELASCO VELASCO**

Docentes:



OSCAR ESCOBAR

Candidato a Doctor en Administración de Negocios, con Maestría en Administración (MBA) de ICESI-Tulane University. Bilingüe, con diecisiete años de trabajo en mercadeo y comunicaciones corporativas, trece años como directivo y profesor universitario. Con experiencia en promoción de región para atracción de inversionistas internacionales y en consultoría en exportación de servicios de salud. Conferencista en comunicaciones estratégicas. Interesado en la investigación del posicionamiento de la región en mercados internacionales en exportación de servicios de salud.

- Universal Comex Cargo S.A.S. Socio y Gerente, consultorías en Comercio Exterior a empresas en áreas de Exportación e importación – Normas de Origen.
- Agosto de 2001- marzo de 2009 – SIDCE CI LTDA. Socio y Asesor en Comercio Exterior a empresas con Proyectos de Exportación e Importación.
- Enero de 2000 junio de 2001 Mincomercio - Pasantía (Exportaciones, Criterios de origen Importaciones, Cert's) MINISTERIO DE COMERCIO EXTERIOR.
- Profesional Administrador de Negocios - Uniquindio.
- Seminario certificado de origen: manejo y metodología - Procolombia.
- Seminario del TLC- Estados Unidos – Colombia - Proexport – USAID.



RAÚL ESCOBAR



Obtén más información

mercadeoeducontinua@icesi.edu.co

+57 313 4875121

Universidad Icesi, Calle 18 No. 122 -135 Cali - Colombia

www.icesi.edu.co

Encuétranos como Universidad Icesi en:

